



Sie sind ein erfolgreicher Vertriebsmensch im Immobilienbereich und möchten größer werden? Sie wissen, wozu Sie in der Lage sind, aber Sie können Ihre Fähigkeiten da wo Sie sind nicht einbringen? Dann ist es an der Zeit Ihr Berufsleben zu ändern und an einen Ort zu gehen, wo Sie sich komplett einbringen und verwirklichen können. Verkaufen Sie das Beste und Wertvollste, was die meisten Menschen jemals kaufen werden. Seien Sie da, um sie zu beraten und überzeugen sie mit Ihrer Begeisterung und Expertise!

Die zu besetzenden Position im Unternehmen hat einen großen Anteil am Aufbau der neuen Marke **maklery**. Aus der daraus resultierenden Verantwortung für die Hauptlizenz maklery als Landesdirektion, besteht die Chance auf großes persönliches Entwicklungspotenzial. Als selbstständiger und erfahrener Immobilienberater (m/w/d) sind sie mit der Führung und dem Aufbau des Hauptsitzbüros als Referenzbüro für Deutschland verantwortlich. Sie haben mit der maklery-GmbH einen starken und zuverlässigen Partner, der Sie sowohl beim Einstieg in die neue Selbstständigkeit als auch im Alltag unterstützt und professionell begleitet.

## Aufgaben

- Auf- und Ausbau des Stützpunktes Hauptsitz Saarbrücken, sowie des gesamten Netzwerkes
- Akquisition / Einarbeitung und Schulung von neuen Mitarbeitern/Partnern
- Akquisition (On- und offline-Marketing-Maßnahmen), Bewertung und Vermittlung von Immobilien zum Verkauf oder zur Vermietung
- Beratung und Betreuung unserer Kunden bei Fragen zum Immobilienkauf und – verkauf
- Ausarbeitung und stetige Erweiterung unserer Vermarktungsstrategien, sowie unseres gesamten Dienstleistungsangebotes im Maklerwesen

## Qualifikation

- Immobilienmakler mit kaufmännischer Ausbildung, einer alternativen Qualifizierung oder entsprechendem Studiengang
- Ausgeprägte Vertriebserfahrung in der Immobilienbranche
- Großes Interesse an Immobilien und Berufserfahrung erforderlich
- Unternehmerisches Denken, abschlussorientiertes Handeln und selbstständiges Arbeiten als Führungsperson
- Ihre Stärken sind Kommunikation, Teambuilding, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick, Begeisterungsfähigkeit und Vielseitigkeit
- Zielstrebigkeit und Durchhaltevermögen zur Erreichung der gesteckten Ziele

## Benefits

### Wir bieten:

- Übernahme und Aufbau des bestehenden maklery-Hauptstandortes als eigener Teilmarkt
- großes pers. Entwicklungspotenzial, weitere wirtschaftliche Chancen, da der Aufbau und die Neuansiedlung weitere Partnerbüros als Maklernetzwerk Saarland, nach erfolgreicher Einarbeitung in Ihren Verantwortungsbereich überstellt werden kann.
- Erstklassiges Netzwerk, das Ihnen den Markteintritt erleichtert
- maximale Eigenständigkeit bei attraktiven Verdienstmöglichkeiten
- Möglichkeit der Entwicklung von Passiveinkommen in verschiedenen Bereichen
- Übernahme der bereits vorhandenen, hochwertig ausgestatteten Beratungsstelle in Bestlage von Saarbrücken Zentrum
- daher keine Investition für Büroerstellung
- ausreichend vorhandene Arbeitsplätze und für den Aufbau weiterer Maklerplätze für maklery-Makler.
- geringe Einstiegsgebühr
- und das Beste: Wir beliefern Sie zusätzlich mit eigenen Leads
- Zum Start werden 2 Objekte direkt im Verkauf mit übergeben
- schneller Markteintritt durch die Übernahme der bereits bestehenden und aufgebauten Marketingmaßnahmen.

Fühlen Sie sich angesprochen, eine Vision mit zu verwirklichen, endlich eigene Vorstellungen umsetzen zu können und wirklich etwas zu bewegen? Dann schicken Sie einfach Ihre Unterlagen an

[ts@maklery-immobilien.de](mailto:ts@maklery-immobilien.de)

Wir freuen uns auf Sie.